

DIPLOMADO EN ORATORIA Y ARGUMENTACIÓN ORAL

IMPARTIDO Y DISEÑADO POR JUAN CARLOS MARTÍNEZ GONZÁLEZ

El Diplomado consiste en el aprendizaje de las estrategias comunicativas que contribuyen al desarrollo de las habilidades de expresión oral y argumentación; reflexiona sobre las aportaciones interdisciplinarias actuales; implementa las prácticas y ejercicios para la consolidación de los sistemas de comunicación verbal y no verbal. Por ello, el participante fortalece sus habilidades para su actuación eficaz en diversas interacciones y contextos.

El programa está dirigido a los profesionistas de todas las carreras, comerciantes, académicos, estudiantes, empresarios, ejecutivos, profesionistas, representantes parlamentarios, servidores públicos y personas con necesidades de dirección, control y desarrollo de grupos, cuyas actividades exigen dictar cátedra y conferencias; participar en debates, negociaciones, venta, entrevistas y exámenes de grado; dictar presentaciones y ponencias.

MÓDULO

1

PLANIFICACIÓN Y
ESTRUCTURACIÓN DEL MENSAJE
TIEMPO ESTIMADO 3 SESIONES

Distinguir los principales obstáculos
en la expresión oral del mensaje.
Organizar y estructurar el mensaje.

OBJETIVOS

La documentación, el análisis y la síntesis de la información.
El conocimiento y el dominio del tema.
La formulación del objetivo en el mensaje.
Los criterios para recopilar la información relevante.
El análisis, la síntesis y la comprensión de la información.
El ajuste del tiempo para el mensaje.
La estructura y la organización para el mensaje.
La importancia del vocabulario.
Las formas de inicio del discurso.
Las formas de finalizar el discurso.
Las reglas básicas de la redacción.

TEMARIO

Planificación del mensaje.
Ejercicios de estructuración del mensaje.
Prácticas para la exposición del mensaje.
Fluidez verbal, evocación de vocabulario e improvisación.

PRÁCTICAS A REALIZAR

MÓDULO

2

HABILIDADES DE
LA EXPRESIÓN CORPORAL,
LA VOZ Y LA DISTANCIA
TIEMPO ESTIMADO 3 SESIONES

Coordinar la expresión corporal;
ejercitar la fuerza, la respiración y el ritmo de la voz;
y emplear las distancias en la comunicación oral.

OBJETIVOS

El sistema de la expresión corporal y la concordancia.
La mirada, los brazos, las manos, la postura y el movimiento.
El uso de las distancias en la comunicación oral.
La distancia, la interacción y el contexto.
El estilo de vestir si de hablar se trata.
La relevancia de la voz en el habla.
¿En qué consiste hablar con la voz vigorosa?

TEMARIO

La práctica del uso de la expresión corporal.
La práctica del movimiento y la distancia.
La práctica de la vestimenta en la producción del habla.
Ejercicios de respiración,
Ejercicios de resonancia.
Ejercicios de dicción

PRÁCTICAS A REALIZAR

MÓDULO

3

LAS FORMAS EXPRESIVAS Y
LAS CREENCIAS EN LA ARGUMENTACIÓN
TIEMPO ESTIMADO 3 SESIONES

Identificar las formas expresivas del mensaje;
distinguir los sentidos para el vocablo “creencia”
para la estructuración del mensaje argumentativo.

OBJETIVOS

Las formas expresivas del mensaje.
La exposición, la descripción, la narración y la explicación.
Las estructuras y los guiones de las formas expresivas.
El arte de la argumentación.
¿Por qué es importante la argumentación?
La argumentación como una forma de razonamiento verbal.
El concepto reflexivo de “creencia” y sus funciones.
Las reglas para el uso de la argumentación práctica

TEMARIO

Prácticas de las formas expresivas.
El dominio de la fluidez argumentativa.
Ejercicios para expresar las tesis.
Diferenciar las razones objetivas y subjetivas.
Evaluación de argumentos.

PRÁCTICAS A REALIZAR

MÓDULO

4

EL ARTE DE LA ARGUMENTACIÓN ORAL
TIEMPO ESTIMADO 3 SESIONES

Consolidar la fluidez argumentativa
en la producción del habla para
diversas interacciones y contextos.

OBJETIVO

Ser competencia en el habla eficaz y el liderazgo comunicativo.
La argumentación como un proceso discursivo avanzado
Cómo estructurar argumentos coherentes y objetivos.
Razones objetivas y subjetivas. Acciones y decisiones.
Los criterios de validez en mensaje argumentativo.
Tipos de contextos e interacciones.
El método del caso para hablar en público.

TEMARIO

El dominio de la fluidez argumentativa.
Ejercicios para expresar las tesis.
Diferenciar las razones objetivas y subjetivas.
Los sentidos de creencias en la argumentación.
Evaluación de argumentos.
Simulación de escenarios en grupo.

PRÁCTICAS A REALIZAR

¿PORQUÉ ELEGIRNOS?

BENEFICIOS

- Mayor control del nerviosismo y de los pensamientos limitantes del habla.
- Incremento de la seguridad y la confianza a partir de evaluaciones basadas en criterios.
- Aprendizaje del vocabulario para la expresión eficaz de las ideas.
- Reducción de las muletillas, las repeticiones y de la mente en blanco.
- El uso de las estructuras y los guiones discursivos la exposición objetiva, concordante y breve.
- El dominio de las técnicas de respiración, voz y contacto visual.
- Mejor orientación semántica de la expresión corporal.
- Empleo de diversas estrategias comunicativas frente al bloqueo de las ideas.

¿QUÉ LOGRARÁS?

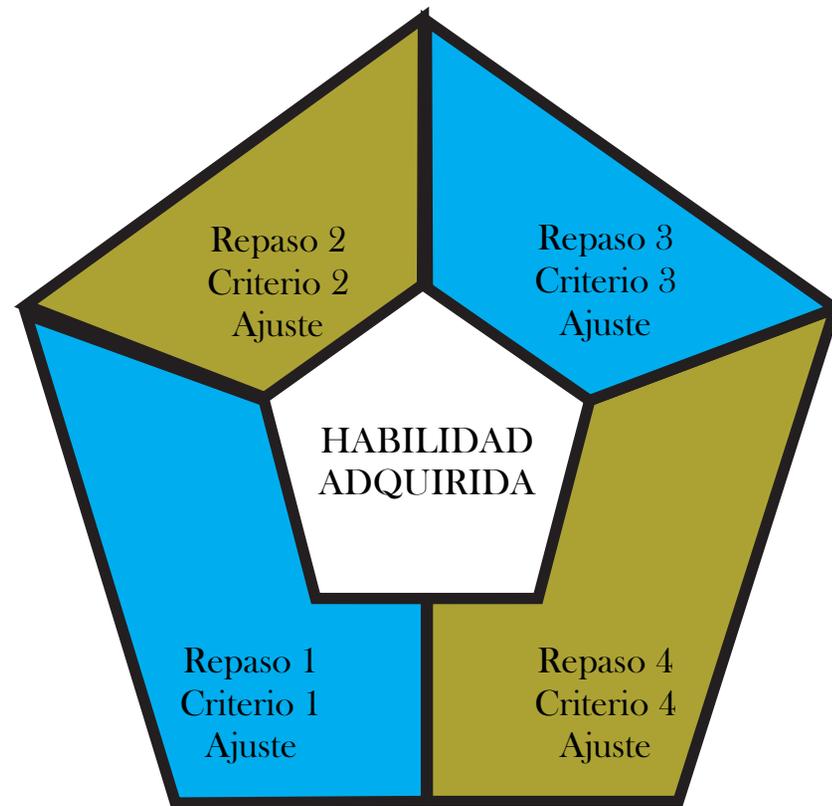
- Comprender y enfrentar los obstáculos de la comunicación
- Cómo controlar el nerviosismo, miedo y mente en blanco.
- Elaborar el mensaje inteligible, expositivo, de opinión y vender proyectos.
- Estrategias para dominar el tema; fijar el objetivo del mensaje; establecer la división del tema.
- Generar coherencia entre las oraciones; señalar las fuentes; establecer un resumen o una conclusión.
- Enriquecer el vocabulario; realizar omisión de muletillas; usar los conectores de ideas o frases.
- Reducir las redundancias; mejorar la disponibilidad de las palabras, frases e ideas en el acto de habla.
- Proyección de seguridad y confianza; saber y comprender las emociones o sentimientos.
- Saber emplear los criterios de validez en el discurso.

VALOR AGREGADO

- Sistema de aprendizaje basado en 15 años de investigación.
- Invitación exclusiva a la presentación de los libros en el 2025.
- Venta exclusiva de libros.
- Acceso a materiales exclusivos, infografías y artículos del especialista.

ESPECIALISTA

- Juan Carlos Martínez González, cuenta con 30 años de experiencia en capacitación y docencia.
 - Facilitador con grado de maestría (UNAM - INACIPE). Académico universitario (UNAM).
 - Realiza estudios de doctorado en Filosofía del Derecho UNAM; realiza la investigación de oralidad jurídica.
 - Ha realizado la investigación sobre la competencia de comunicación oral: publicará su investigación en varios volúmenes.
 - Áreas temáticas de interés: lenguaje, retórica, competencia de comunicación oral, argumentación, comprensión lectora, técnicas de estudio y memoria, estrategias de negociación, liderazgo y motivación; y técnicas de investigación.
- Consultor organizacional, institucional y personal.



MÉTODO DE APRENDIZAJE

GENERALES

MODALIDAD

-PRESENCIAL Y EN GRUPO: 12 sesiones de 3 horas. Inversión \$8000.00
Precio especial de \$6500.00 pago de contado durante el mes de enero de 2025.

-A DISTANCIA Y PERSONALIZADO: 10 sesiones de 2 horas. Inversión \$14 000.00

-Reserva tu asistencia con anticipo de \$2000.00 pesos.

-Descuentos a grupos.

-PERSONALIZADO Y PRESENCIAL: Elabora un programa con el profesor.

ENTREGABLES

-Se entregará una constancia de participación con valor curricular por un total de 80 horas, la cual será expedida por Consultoría Académica y Empresarial Método Excellentia, con los registros respectivos.

-Incluye material temático con ejercicios, actividades y criterios de evaluación.

PROCESO DE REGISTRO AL PROGRAMA

1. Elige la modalidad del programa: presencial, a distancia o personalizado.
2. Consulta el día y la fecha de inicio.
3. Consulta la agenda del profesor para la confirmación del inicio personalizado.
4. Expresa tus dudas, intereses y comentarios.
5. Confirma tu asistencia con un anticipo de \$2000.00 pesos. Si se cancela el grupo se realiza la devolución íntegra del anticipo. El pago restante se realiza antes de la primera clase.
 - a. Pago por depósito. Cuenta: 56511485886 en Banco Santander a nombre de Juan Carlos Martínez González.
 - b. Pago por transferencia. Clabe: 014180565114858861 Banco Santander a nombre de Juan Carlos Martínez González.
6. Envía tu comprobante de pago por correo o por whatsapp con el nombre completo del participante.
7. Prepárate para tu primera clase, con 2 temas de tu dominio profesional o personal por un minuto cada uno.
8. Finalmente, te daremos las instrucciones para el acceso a nuestras oficinas.

OTROS PROGRAMAS COMPLEMENTARIOS

-Diplomado avanzado en estrategias de comunicación oral basado en la investigación del autor y en sus 3 libros

-Diplomado en oratoria y argumentación oral

-Fluidez verbal, vocabulario y voz

-Arte de argumentar, convencer y negociación

-Lectura y técnicas de estudio

-La comunicación no verbal y la imagen personal

-Defensa y cortesía personal verbal

-Redacción y escribir correctamente

-Habilidades de liderazgo y toma de decisiones

-El arte de la memoria y técnicas de estudio

-Oratoria y argumentación para juicios orales

-Oratoria y argumentación política.

¿TIENES ALGÚN INTERÉS ESPECÍFICO?

-¿Deseas clases privadas? ¿Tienes alguna necesidad particular?

-¿Tienes alguna interacción que te genera estrés o te sientes incapacitado?

LUGAR DE IMPARTICIÓN

-Torre Anseli. Portal San Ángel, Álvaro Obregón, Ciudad de México.

-El acceso y el pago al estacionamiento de la plaza corre por cuenta del interesado.

CONTACTO Y PROGRAMAS ESPECIALES

Juan Carlos Martínez González

Dirección general

Consultoría Académica y Empresarial

www.miexcelencia.com

55 10079793

miexcelencia@gmail.com